Е.А. Ерасова,
кандидат экономических наук – кафедра
мировой экономики Санкт-Петербургского
государственного университета

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КАК ЦЕНТРАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА ЕВРАЗИЙСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Специфика проблемы конкурентоспособности в современных условиях состоит в том, что изменяется масштаб этой проблемы и что решающими факторами повышения конкурентоспособности становятся: реструктуризация отраслей на основе государственных программ, совершенствование системы отраслевого управления, комплексные межфирменные соглашения, более широкое международное сотрудничество корпораций.

Отраслевая конкурентоспособность при этом характеризуется: масштабом участия отрасли в системе международной производственной специализации и кооперации; степенью соответствия продукции и услуг мировым стандартам качества; уровнем производительности труда и квалификации работников; характером стратегии инновационной деятельности; размерами и динамикой иностранного инвестирования.

Конкурентоспособность крупных корпораций определяют практически те же показатели.

Разработка современной стратегии повышения конкурентоспособности отрасли и крупной корпорации требует специальных, в том числе международных, исследований, дающих обоснованные ответы на вопросы о том, что необходимо предпринять, чтобы не потерять позиции на внутреннем рынке и усилить конкурентные позиции на мировом, используя и возможности международного сотрудничества.

В Докладе экспертной группы Комитета Российского союза промышленников и предпринимателей по промышленной политике и конкурентоспособности (май 2005 г.), отмечались негативные последствия практики, при которой приоритетные с точки зрения конкурентоспособности производства определяются на основе не объективных критериев, а откровенной лоббистской деятельности. Такая практика не ориентирует на совершенствование технологических параметров производства и повышение качества продукции.

Между тем, в том числе и в нефтяной промышленности России, очень невысок удельный вес вторичных процессов, увеличивающих степень переработки и улучшающих качество нефтепродуктов. Удельные издержки по переработке одной тонны нефти уже превысили среднеевропейский уровень, а по ассортименту и качеству нефтепродуктов, получаемых из одной тонны нефти, среднеевропейский уровень не достигнут.

В целом для стран, входящих в Шанхайскую организацию сотрудничества, – Китая и пяти государств – членов ЕврАзЭС (Казахстана, Кыргызстана, России, Таджикистана, Узбекистана) характерны очень высокий удельный вес физически и морально устаревших основных фондов и отставание от развитых стран по общему состоянию производственных технологий.

Износ активной части основных производственных фондов в металлургической промышленности в среднем достиг 70%. Уже свыше 30% применяемых в металлургии технологических схем не соответствует современному мировому уровню, около 10% являются устаревшими и непригодны для модернизации. Высока средняя энергоемкость выплавки стали и производства алюминия. Количество отходов при производстве проката значительно выше среднемировых показателей. Средняя производительность труда – ниже в 2,5 – 3 раза. Суммарное удельное негативное воздействие предприятий на окружающую среду – выше примерно в 1,5 раза.

Странам – участницам Шанхайской организации сотрудничества необходимо более активное внедрение инноваций практически во всех производственных процессах, кардинальное обновление производственных фондов во всех отраслях промышленности.

В частности, в производстве цветных металлов необходимо более широко внедрять автогенные процессы. Доля меди, произведенной с использованием этой технологии в России, по экспертным оценкам, должна быть увеличена до 80 – 85%, никеля – до 65 – 70%. В производстве алюминия долю металла, полученного в усовершенствованных электролизерах с предварительно обожженными анодами и по технологии «сухой» и «полусухой» анод, необходимо довести до 65 – 70%.*

Важнейшей задачей становятся создание мощных вертикально-интегрированных и диверсифицированных структур, способных успешно конкурировать на внутреннем и внешнем рынках, организация интегрированных промышленно-финансовых компаний (на основе владения значительными пакетами акций, договоров коммерческого партнерства и кредитных договоров).

В связи с этим в странах ШОС активизируется процесс слияний и поглощений, в том числе с участием иностранного капитала. Так, в России произошло слияние РУСАЛ, СУАЛ и швейцарской корпорации Glencore. Укрупняется китайская корпорация Chalco, скупающая акции своих конкурентов.

Одновременно необходима избирательная государственная поддержка компаний и отдельных предприятий, производящих конкурентоспособную продукцию. В этом случае большинство крупных и средних перерабатывающих предприятий, например, и в лесопромышленном комплексе Российской Федерации, сможет превратиться в конкурентоспособные корпорации, способные осуществлять лесовосстановление, лесозаготовки и переработку древесного сырья. Число интегрированных и комбинированных предприятий может достичь 70% от общего числа предприятий этой отрасли, а уровень применения машинных технологий уже к 2015 году – 70 – 75%, т.е. уровня, характерного для развитых стран.**

Особенно большие возможности для увеличения производства конкурентоспособной

---

* Департамент правительственной информации. *Концепция развития металлургической промышленности России до 2010 г.*

** По данным Госкомстата РФ и РАО «Бумпром».

продукции существуют в оборонно-промышленном комплексе стран ШОС, прежде всего в РФ и КНР.

На мировом рынке вооружений Россия прочно удерживается в четверке лидеров. Она специализируется, например, на поставках отдельных компонентов самолетов, разнообразной бронетехники. Однако рынки этой продукции не столь перспективны, как рынки вычислительной техники, авионики, компьютеризированных систем управления. К тому же основные импортеры российского оружия – Китай и Индия (намеренная стать участницей ШОС) все определеннее предпочитают организацию международной научно-производственной кооперации в военной промышленности.

С учетом этих обстоятельств российская компания «Рособоронэкспорт» взяла под контроль «АвтоВАЗ». По инициативе Министерства обороны РФ создана и Объединенная авиационная корпорация (ОАК) с целью организации производства современных самолетов различного назначения в рамках полного технологического цикла – от разработки до серийного производства. Наряду с предприятиями «Рособоронэкспорта» среди независимых экспортеров продукции ОПК, обладающих государственными лицензиями, наиболее благоприятные перспективы для повышения конкурентоспособности существуют у РСК «МиГ» (объем экспорта в настоящее время 300 млн долл.) и «Тульского конструкторского бюро приборостроения» (объем экспорта – более 320 млн долл.). При этом особое значение для них имеют торговые и кооперационные отношения именно с Китаем и Индией.

Государства ШОС должны принять на себя существенную часть рисков по реформированию ОПК, участвовать в формировании интегрированных структур (холдингов и концернов), стратегических альянсов с фирмами разных стран, создании фондов содействия международному военно-техническому сотрудничеству, развивать современные системы обучения иностранного персонала для обслуживания поставляемой техники и региональные центры сервиса за рубежом.*

При обосновании решения таких задач следует учитывать усиление конкуренции между странами – основными экспортерами военной продукции, появление на мировом рынке новых конкурентов, стремление стран-импортеров максимально диверсифицировать источники поставок, а также увеличение спроса на высокотехнологичную продукцию военного назначения и ее удельного веса в общем объеме закупок. Необходимо всесторонне оценивать тенденцию по все более широкому использованию современных технологий, организации совместных НИОКР, практику гибких форм расчетов за поставки продукции военного назначения, заключения соглашений на компенсационной основе и о международной кооперации, формирования системы совместных предприятий.

Промышленная политика в целом должна обладать более четко выраженной инновационной направленностью и быть ориентирована на создание и внедрение новейших технологий, использование всего потенциала нововведений.**

Для решения проблемы повышения конкурентоспособности представляют интерес и инновационные проекты по созданию до

* В создаваемых холдингах ОПК государству целесообразно иметь не менее 51% акций. Не менее важно снижение налоговой нагрузки, способствующее развитию НИОКР и технико-технологической модернизации производства.

** В частности, проект создания регионально-магистрального пассажирского самолета RRJ (Russian Regional Jet) Минпромэнерго РФ рассматривает как один из проектов, способных вывести отечественное гражданское авиастроение на уровень ведущих мировых производителей соответствующей техники. В марте 2006 г. был подписан контракт об использовании странами НАТО и ЕС самолетов «Руслан» – модели АН-124-100 в качестве временной альтернативы военно-транспортному самолету А400М, поставки которого начнутся с 2009 года.

2010 г. на Северо-Западе РФ и в ее центральных и южных регионах двух-трех крупных интегрированных структур в целях развития производства современных промысловых и транспортных судов, новых надводных кораблей (с применением ресурсосберегающих технологий), новых скоростных грузовых и пассажирских паромов, специальных грузовых и таможенных терминалов, эффективного использования инфраструктуры транспортных коридоров «Север-Юг», «Запад-Восток».

То же можно сказать о проектах промышленной сборки иностранных автомобилей (до 1 млн машин в год) на территории России. В настоящее время для этого уже значительно снижены, а в ряде случаев упразднены пошлины на импортные комплектующие. Предусматривается, что инвесторы будут брать на себя обязательство через полтора года создать в РФ полный цикл по сварке, окраске и сборке автомобилей. Для организации производства комплектующих внутри страны производителям отводится 2 – 3 года. Через четыре года каждая третья деталь в иностранном автомобиле должна быть местного производства. Отечественные автозаводы сформируют альянсы с международными концернами или превратятся в площадки для сборки их продукции.

Возможности повышения конкурентоспособности существуют и в АПК стран ШОС, поскольку в мире расширился спрос на экологически чистые продукты, произведенные без использования химикатов, гормонов, антибиотиков, стимуляторов роста и других биотехнологических средств, создаются национальные и международные организации потребителей чистой биопродукции и научные центры, занимающиеся изучением проблем внедрения органических агротехнологий, повышаются требования к качеству биопродуктов, их сертификации, методам производства. Существует список разрешенных и запрещенных веществ и средств, разработанный Комиссией Кодекса алиментариус (ККА). Так, в Европейском союзе уже активно противодействуют импорту и производству генетически модифицированных источников (ГМИ), требуют обязательных указаний о содержании в продуктах ГМИ.* С 1 июня 2006 г. и в России введена обязательная маркировка пищевых продуктов, в которых содержится от 0,9% генетически модифицированных источников.**

Существенное влияние на конкурентоспособность оказывает показатель энергоемкости производства. В ведущих промышленных странах после мирового энергетического кризиса 1973 года наметилась устойчивая тенденция к уменьшению энергоемкости единицы ВВП. С принятием мер по рациональному использованию энергии энергоемкость единицы ВВП в этих странах снизилась на 22%. В странах ШОС до сих пор имеет место противоположная тенденция.

Следует подчеркнуть, что Китай превратился в одного из крупнейших мировых потребителей энергоресурсов. К 2015 г. только его импорт сырой нефти может достигнуть 260 млн т. Для решения своих энергетических проблем китайские нефтяные компании в настоящее время участвуют в разведке и добыче нефти в Венесуэле, Перу, Иране, Ираке, России, Судане, Казахстане и Туркменистане.

Вместе с тем и для отдельных стран – членов ЕврАзЭС сотрудничество с Китаем в энергетической сфере имеет серьезные перспективы. Так, между Таджикистаном и Китаем в 2006 году было подписано соглашение о строительстве ЛЭП – 100 и ЛЭП – 500.

---

* С вступлением в силу в 2005 г. в Европе специального закона «Genfood Law» установлен порог 0,9% на генетически модифицированные источники.

** Согласно поправке к Федеральному Закону РФ «О защите прав потребителей», вступившей в силу в 2005 г., продукты питания, содержащие ГМИ, подлежат обязательной маркировке вне зависимости от процентного содержания ГМ-компонентов.

Учитывая сложность проблемы энергетической безопасности, по соглашению, достигнутому на Всемирном энергетическом форуме в Осаке, Китай, Япония, Республика Корея, страны АСЕАН, например, планируют создать единую информационную сеть в сфере энергетики.

Переломить негативную тенденцию в энергопотреблении могут прежде всего финансово-промышленные группы, национальные и транснациональные корпорации, инновационно-технологические центры с участием иностранного капитала. Такие центры функционируют, например, в космической промышленности. В России они охватывают свыше 100 малых научных фирм (в Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Новосибирске, Казани).

Финансово-промышленные группы и ТНК позволяют рассчитывать и на более последовательное выполнение государственных программ создания национальных инновационных систем.

Современная стратегия повышения конкурентоспособности предполагает обеспечение высоких темпов обновления продукции. Как свидетельствует мировой опыт, в общем машиностроении и приборостроении продукция должна обновляться в среднем на 60 % каждые 5 лет. В ближайшей перспективе темпы роста мировой торговли будут зависеть в первую очередь от темпов роста экспорта наукоемкой продукции. Доминантой стратегических решений поэтому должна быть ориентация на создание и распространение технологических инноваций общемирового значения, производство продукции с наивысшей наукоемкостью. Мировая практика показывает, что конкурентоспособность изделия тем выше, чем больше оно приближается к абсолютно новой и системной его технической разработке.

(В экономике США в 1991 г. впервые инвестиции в информационные технологии превысили капиталовложения в производственные технологии (112 и 107 млрд долл. соответственно), что послужило основанием считать этот год началом века информационного производства. Уже к началу XXI века в США и некоторых странах Западной Европы прирост ВВП на 25% осуществлялся за счет высокотехнологичных производств. В Японии и США прирост национального дохода на 65 – 80% достигается за счет научно-технической сферы. В России же, например, доля этой сферы в увеличении национального дохода составляет не более 30 – 40%. Стоимость невостребованной российской промышленностью интеллектуальной собственности превышает 400 млрд. долл.).

Соответственно одной из стратегических задач становится создание технологических кластеров, повышающих уровень национальной конкурентоспособности за счет использования нанотехнологии, наноэлектроники и наноматериалов. Конкурентоспособность многих компаний стран ШОС пока обеспечивается главным образом за счет относительно низких цен на их экспортную продукцию. Но реальной международной конкурентоспособности можно достичь лишь в компаниях, ориентированных на использование стратегий инновационного развития, активное международное сотрудничество и при условии последовательного совершенствования стандартов и технических регламентов.

Пока в странах ШОС нет единой информационной системы по техническому регулированию. В результате многие промышленные предприятия и отраслевые эксперты просто незнакомы с существующими проектами технических регламентов и не могут представить свои предложения. Так, в России нет даже точного представления о том, сколько технических регламентов следует разработать (хотя большинство экспертов склоняется к мнению, что предстоит разработать и утвердить 400 – 500 регламентов).

Необходимы меры по гармонизации технических регламентов всех стран – членов ЕврАзЭС и Китая, комплексные целевые программы использования информационных технологий (успешно выполняемые в развитых странах), более последовательное при-

менение международных стандартов, которые в настоящее время определяют уровень и инновационной деятельности, и управленческих процессов.

Следует более всесторонне оценивать также разные факторы, тормозящие развитие инновационных систем в рамках ШОС. К ним можно отнести в общем следующие, характерные прежде всего для стран ЕврАзЭС, факторы:

– недостаточно активную позицию отраслевых научных организаций, а часто и корпораций при разработке отраслевой научно-технической политики;

– сведение процесса отбора тематики, ориентированной на создание новой технологии и техники, преимущественно лишь к учету текущих требований внешнего рынка;

– рассмотрение технико-экономического обоснования в качестве формального документа на стадии планирования темы, что не способствует отбору перспективной тематики;

– тот факт, что государство при поддержке высокотехнологичных отраслей далеко не всегда принимает во внимание их особенности и интересы.

Для повышения конкурентоспособности экономики необходимо переходить к широко используемой в развитых странах адресной государственной поддержке экспорториентированных производств и регионального экономического развития, особенно в приграничных районах.

Крайне важно заключение инвестиционных контрактов между государством и крупными инвесторами и совершенствование системы государственных гарантий (в том числе для активного участия корпораций в международных тендерах), освобождение корпораций-экспортеров в ряде случаев от уплаты налога на добавленную стоимость, снижение таможенных пошлин на импортные комплектующие, стимулирование переориентации определенной части внешних государственных и региональных займов на решение проблем технико-технологической модернизации в отдельных отраслях.

Ситуацию с повышением конкурентоспособности в странах ШОС можно рассматривать как достаточно тревожную. По уровню «перспективной конкурентоспособности», определяемому Всемирным экономическим форумом, например, Казахстан в 2005 г. среди 125 оцениваемых стран занимал 51-е место, а в 2006 – 56-е, Россия в 2005 г. – 53-е, а в 2006 г. – 62-е, Китай в 2005 г. – 48-е, в 2006 – 54-е место.

Однако, как подчеркнул на юбилейном заседании Совета глав государств ШОС и на встрече с представителями Делового совета ШОС в июне 2006 года Президент РФ В.В.Путин, у стран – участниц Шанхайской организации сотрудничества есть колоссальные возможности для совместной эффективной работы, особенно в области энергетики и развития международной производственной кооперации.

Программируемое, в том числе на международной основе, использование этих возможностей способно существенно изменить уровень конкурентоспособности и национальной экономики и отдельных ее отраслей во всех странах – членах ЕврАзЭС и участницах ШОС.